

Postaw na pewną pracę – przedstawiciel handlowy



Przedstawiciel handlowy to dzisiaj bardzo modny zawód. Czytając ogłoszenia w prasie należy stwierdzić, że **jest to jeden z najbardziej poszukiwanych zawodów na rynku pracy.**

Praca przedstawiciela handlowego ściśle związana jest ze sprzedażą, ale osoba na tym stanowisku to nie sprzedawca i nie akwizytor.

Przedstawiciel handlowy kontaktuje się z właścicielami punktów handlowo – usługowych celem podpisania umów na dostawy, zajmuje się poszukiwaniem nowych klientów, finansową kontrolą kontrahentów. Przedstawiciel handlowy to jednocześnie kierowca, inkasent, psycholog, księgowy i konsultant.

Ten zawód ma bardzo wiele zalet:

·**Swoboda działania.** Przedstawiciel handlowy nie znajduje się cały dzień w biurze na oczach szefa, ma swobodny grafik pracy.

·**Wysokie zarobki.** Zazwyczaj zarobki przedstawiciela handlowego zależą od jego starań i rzadko są niskie jeżeli plan został wykonany.

·**Dynamiczny rytm życia.** Cały czas jesteśmy wśród ludzi, mamy możliwości samodoskonalenia i awansu.

A więc, dla kogo jest ten zawód ?



Dla każdego, kto lubi ludzi, lubi polecać innym produkty, usługi, lubi słuchać, ma łatwość nawiązywania kontaktów, chce sam decydować o wysokości swoich zarobków, chce sam decydować o czasie swojej pracy, ma optymistyczne nastawienie do ludzi i do świata i najważniejsze – jest gotowy się UCZYĆ !

Dobrzy przedstawiciele handlowi są na wagę złota. Zawsze będą ich wyszukiwać headhunterzy i podkupować duże firmy.